

# 売れるアイデア発想法講座(1日集中コース)

アイデア発想法は技術(スキル)であって才能ではありません。技術(スキル)を学べば誰にでもアイデアが出せます。「アイディアマン」は、アイデアを出すやり方を知っているだけなのです。今回の講座では、マーケティングアイデア発想の技術を学び、明日からすぐに使えるアイデアをお持ち帰りいただくことを目的としております。

## 【本セミナーのおすすめのポイント】

☆講師がこれまで積み上げてきたマーケティングアイデア発想のスキルをたった1日で習得できるセミナーです。熱心な講師と分かりやすいテキスト及びワークシートもこのセミナーのお奨めポイントです。  
☆少人数制のセミナーのため講師とのディスカッションにより理解が深まります。

## 記

日 時：平成27年2月3日(火)10:00～17:00

会 場：荒尾市起業家支援センター／定員：先着20名限定

受講料：5,000円(税込)

お申込・お問い合わせ：荒尾商工会議所 電話 0968-62-1211/FAX0968-62-1216

※お薦めする対象者：営業・販売・マーケティングご担当者

講師名：ストラテジー&タクティクス株式会社 代表取締役社長 佐藤 義典

## 略 歴

早稲田大学政治経済学部卒業後、NTTで営業・マーケティングを経験後、MBAを取得。外資系メーカーにて、ガムのブランド責任者としてマーケティング・営業・開発・製造などを統括。その後、外資系マーケティングエージェンシー日本法人にて、営業チームのヘッド、コンサルティングチームのヘッドなどを歴任。2006年ストラテジー&タクティクス株式会社設立、代表取締役社長として自らも経営を営む。様々な業種のマーケティング戦略・戦術のコンサルティング実績を持ち、わかりやすいトレーニング・研修には定評がある。グロービスにてマーケティングの講師も務める。

主な著書には経営戦略論をまとめた実践的ガイドブック「経営戦略シナリオ」、マーケティングの基本書「ドリルを売るには穴を売れ」、分かりやすいマーケティング戦略の基礎「実戦マーケティング戦略」、戦略を実行につなげる体系的チェックリスト「マーケティング戦略実行チェック99」等多数



主催 荒尾市起業家支援センター・荒尾商工会議所

荒尾商工会議所行き

FAX: 0968-62-1216

(切り取らずにこのまま送信して下さい)

## 受講申込書

平成 年 月 日

事業所名	
受講者氏名	
住 所	
連絡先	

記載いただいた個人情報は、今後、荒尾市起業家支援センター・荒尾商工会議所が行う諸事業の資料送付、情報提供やアンケート調査等のご案内に利用させていただく場合があります。あらかじめご了承ください。